Lidero un equipo de trabajo dentro de una Compañía dedicada al desarrollo inmobiliario. Contribuyendo con la visión de Área 60, donde todo está pensado para que las cosas sean “para toda la vida”. Cada cimiento que se pone y cada inversión que se decide está analizado en detalle.

Utilizo mi trabajo como mecanismo para mejorar como persona, aprendiendo y emprendiendo cada uno de los desafíos que se presentaron y se presentan en mi camino.

Valores: relacionamiento a largo plazo con foco en la Confianza; empatía ; escucha activa ; liderazgo compasivo; trabajo en Equipo; mejora continua.   
Metodología de Trabajo: administro por objetivos; busco negociaciones ganar-ganar; uso metodologías ágiles y de productividad; busco la Calidad de la solución y satisfacción del Cliente final.  
Intereses: Administración y Finanzas, Tecnología, Emprendedurismo ; Liderazgo.

- -Más de 14 años de experiencia en el ramo financiero como Agente y Asesora de Inversiones y Seguros en compañías como AIG, StateTrust y Metlife.   
  
Excelente comunicación, facilidad para establecer contactos y desarrollo de canales de venta. Alto desempeño en la comercialización de productos y planes financieros (riesgos personales y empresariales) y sistemas de Inversión.  
  
Especialidades: Relaciones Públicas, Planeación, Comunicación.Desde hace casi una década dirijo Di Battista Insurance Advisors: Despacho de Protección y Planeación Financiera. Incremento las ganancias de mis clientes, impulsando beneficios fiscales. -Asesora Profesional en Riesgos Personales. -Agente Profesional de Seguros socio Metlife. Cédula Comisión Nacional de Seguros y Fianzas C198608. Riesgos personales. Miembro de la Prestigiosa Asociación Internacional MDRT ( Million Dollar Round Table) -Relaciones Públicas(PR), manejo de Cuentas Claves, ventas corporativas y gubernamentales. -Más de 14 años de experiencia en el ramo financiero como Agente y Asesora de Inversiones y Seguros en compañías como AIG, StateTrust y Metlife. Excelente comunicación, facilidad para establecer contactos y desarrollo de canales de venta. Alto desempeño en la comercialización de productos y planes financieros (riesgos personales y empresariales) y sistemas de Inversión. Especialidades: Relaciones Públicas, Planeación, Comunicación.

**Actividad**

Soy una persona muy responsable y comprometida con cada una de las tareas que asumo. Proactiva y con ganas de seguir sumando nuevas experiencias.  
Soy Licenciada en Administración de la UNLP de Argentina; tengo más de 10 años de experiencia administrativa en empresas privadas, realizando diversas actividades: desde redacción de cartas, transcripción de textos, atención telefónica, seguimiento de varias agendas simultáneas, coordinación de oficinas situadas en distintas ubicaciones geográficas, coordinación de grupos de trabajo, trámites bancarios, pagos de sueldos y a proveedores (con distintos sistemas contables), facturación y cobranza, entre otras.

AREA60

En Área 60, todo está pensado para que las cosas sean “para toda la vida”. Cada cimiento que se pone y cada inversión que se decide está analizado en detalle. El mega emprendimiento fue creado con el objetivo de lograr un ambiente único, donde se respire aire puro y la familia viva cada espacio del lugar.

Lo que hace que Área 60 sea único es el mix logrado entre la naturaleza, el respaldo, la calidad, el diseño y el compromiso con el que se lleva adelante cada proyecto.